



## Communiqué de presse

### **Sagard réalise sa 7<sup>ème</sup> opération en prenant une participation dans le groupe Médi-Partenaires.**

Paris, le 20 juin 2005 - Sagard vient de finaliser l'acquisition de 20,1% de Médi-Partenaires, dans le cadre d'un LBO aux côtés de Barclays Private Equity, de Cobalt et du management de la société.

Médi-Partenaires est un groupe spécialisé dans l'acquisition et la gestion de cliniques privées en France. Avec un portefeuille de 14 cliniques représentant 1.780 lits et 2.370 employés, Médi-Partenaires se positionne au deuxième rang français du secteur privé. Le modèle économique de Médi-Partenaires est fondé sur une politique d'acquisition ambitieuse mais disciplinée, et une gestion très rigoureuse de son portefeuille de cliniques.

Frédéric Stolar, associé en charge du dossier, s'est félicité de la conclusion de cette opération. *« Médi-Partenaires dispose d'un solide potentiel de croissance sur son marché. En effet, le secteur de la santé privée présente des fondamentaux très pérennes et les opportunités de consolidation y sont nombreuses. Par ailleurs, la société est animée par une équipe de managers extrêmement performante, comme le montrent les performances exceptionnelles réalisées depuis plus de 10 ans. Nous n'avons donc pas hésité à nous associer à Barclays Private Equity et à Cobalt pour participer à ce projet. »*

Cette opération est la 7<sup>ème</sup> conclue par Sagard. *« Les douze derniers mois ont été extrêmement actifs. »* a commenté Jocelyn Lefebvre, autre associé de Sagard. *« Nous avons très largement atteint les objectifs que nous nous étions fixés en ayant déjà investi près de 60% de notre premier fonds. Cette activité est d'autant plus satisfaisante que le marché s'est avéré très concurrentiel, surtout s'agissant de très belles sociétés. Dans tous les cas, le concept que nous avons développé a su faire la différence auprès des managements qui ont privilégié nos offres. »*

Le concept de Sagard s'appuie sur une solide logique industrielle, une très bonne connaissance de l'environnement et une réactivité immédiate du fait que son centre de décision est basé à Paris. Ses équipes, très expérimentées, s'appuient sur un puissant réseau relationnel qui permet d'apporter aux entreprises de son portefeuille une aide concrète et efficace dans leur développement.

L'ensemble des informations sont disponibles sur le site web de Sagard : [www.sagard.com](http://www.sagard.com)